



Finanziato
dall'Unione europea
NextGenerationEU



Ministero
dell'Università
e della Ricerca



Italiadomani

PIANO NAZIONALE
DI RIPRESA E RESILIENZA

e.INS
Ecosystem of Innovation for Next
Generation Sardinia



CENTRO
DI ACCOMPAGNAMENTO
ALLA FINANZA

EVENTO HUB 4 FIN CENTRO DI ACCOMPAGNAMENTO ALLA FINANZA

**Coach e Mentor
al servizio delle imprese sarde
verso il mercato della finanza
tradizionale e alternativa**



CAMERA DI COMMERCIO
NUORO



CAMERA DI COMMERCIO
SASSARI

Camera di Commercio
Cagliari - Oristano



CENTRO
DI ACCOMPAGNAMENTO
ALLA FINANZA



Il Percorso sperimentale di Coaching e Mentoring per le imprese sarde

La CCIAA di Sassari ha avviato un Percorso sperimentale rivolto alle micro, piccole e medie imprese sarde che intendono sviluppare un Progetto di Innovazione con l'obiettivo di individuare le aree aziendali di miglioramento e favorire l'accesso al credito.

Le imprese si candidano attraverso un Avviso che verrà pubblicato *ad hoc* presentando un Progetto di innovazione con riferimento al quale verranno attivati i servizi di Coaching e Advisoring.



Schema del Percorso sperimentale di Coaching e Mentoring





La creazione dell'Elenco dei Coach e degli Advisor

L'avviso punta ad istituire un Elenco di Coach e un Elenco di Advisor che accompagnino le imprese che partecipano al Percorso sperimentale.

I **Coach** supporteranno le imprese nella implementazione delle aree di miglioramento aziendale, funzionali al progetto di innovazione. Ogni impresa potrà scegliere in autonomia un professionista direttamente dall'Elenco.



La creazione dell'Elenco dei Coach e degli Advisor

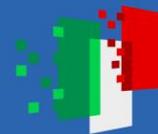
Gli **Advisor**, a valle della fase di Coaching, affiancheranno le imprese nella individuazione di possibili fonti di finanziamento per la realizzazione del progetto di innovazione e saranno abbinati alle imprese dalla CCIAA di competenza, con il supporto del partner Innexa S.c.r.l., tenendo conto di:

- caratteristiche dell'impresa
- contenuti del progetto di innovazione
- fabbisogni finanziari



Requisiti di partecipazione – Generali

- Imprese e liberi professionisti
- Diploma di laurea in discipline economiche, giuridiche o scientifiche o lauree equiparate ed equipollenti negli ambiti oggetto del servizio
- Capacità di contrarre con la P.A.



Requisiti tecnico–professionali per il servizio di Coaching

- Possesso di Partita IVA, in caso di singoli professionisti
- Iscrizione Registro delle imprese, in caso di società
- Aver svolto negli ultimi 5 anni almeno 5 interventi consulenziali riguardanti **queste aree strategiche:**



- efficiente gestione finanziaria dell'impresa
- valorizzazione proprietà intellettuale e asset intangibili
- miglioramento compliance di sostenibilità dell'azienda
- digitalizzazione processi aziendali
- implementazione/ottimizzazione strumenti di comunicazione digitali
- implementazione sistemi gestionali Fintech
- internazionalizzazione



Requisiti tecnico–professionali per il servizio di Advisoring

- Possesso di Partita IVA, in caso di singoli professionisti
- Iscrizione Registro delle imprese, in caso di società
- aver concluso positivamente negli ultimi 5 anni almeno 5 operazioni finanziarie (*in termini di completamento della raccolta di capitali sui mercati finanziari da parte delle imprese supportate*)
in 1 o più segmenti dei mercati finanziari:



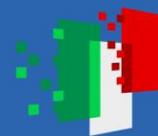
- microcredito
- garanzie e credito diretto dei confidi
- minibond e cambiali finanziarie
- seed capital, venture capital
- private equity, M&A
- IPO
- equity crowdfunding
- lending, invoice trading, revenue-based financing
- misure pubbliche per l'innovazione
- altri mercati



Finanziato
dall'Unione europea
NextGenerationEU



Ministero
dell'Università
e della Ricerca



Italiadomani
PIANO NAZIONALE
DI RIPRESA E RESILIENZA

e.INS
Ecosystem of Innovation
for Next generation Sardinia

FOCUS SERVIZI DI COACHING



Coaching – Durata del servizio e compenso

- Giornate massime di assistenza per impresa:
20 gg di cui alcune da svolgere in presenza presso la sede aziendale
- Importo complessivo massimo ad impresa:
15.000 euro + IVA
- Numero massimo imprese seguite: **3**
- Durata del servizio:
4 MESI dalla stipula del contratto (termine ultimo: 30/6/2025)
Valore massimo incarichi per coach → 30.000 € + IVA



Coaching – Oggetto del servizio

1. Check up aziendale iniziale
2. Piano di intervento aziendale
3. Report finale
4. Raccordo con advisor



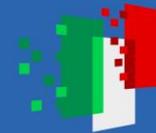
Coaching – Oggetto del servizio

1. Check up aziendale iniziale

- analisi preliminare delle caratteristiche dell'impresa → assessment economico-finanziario e ambientale

Risultati attesi:

- individuazione punti di forza, criticità, e potenzialità di ciascuna impresa e aree strategiche di intervento
- contestualizzazione del progetto di innovazione



Coaching – Oggetto del servizio

2. Piano di intervento aziendale

- descrizione approfondita del Progetto di innovazione → grado di innovatività, potenzialità, scalabilità,..
- definizione obiettivi da raggiungere
- individuazione ambiti in cui intervenire per la piena realizzazione del progetto d'innovazione (*gestione finanziaria dell'impresa, assetto organizzativo, valorizzazione proprietà intellettuale e asset intangibili, miglioramento della sostenibilità, digitalizzazione dei processi aziendali, comunicazione,..*)
- definizione di azioni, strumenti, metodologie, tempi, risorse umane e finanziarie necessarie alla realizzazione del Piano.



Coaching – Oggetto del servizio

2. Piano di intervento aziendale

Risultati attesi:

- strutturare, integrare o perfezionare il progetto di innovazione presentato dall'impresa
- favorire l'implementazione del progetto di innovazione
- valorizzare il progetto per la presentazione agli operatori dei mercati finanziari
- creare le condizioni per la realizzazione delle azioni previste dal Piano di intervento aziendale identificando gli interventi aziendali a seconda dei casi più utili.



Coaching – Oggetto del servizio

3. Report finale Coaching

- attività svolte durante l'affiancamento
- risultati ottenuti
- esigenze finanziarie correlate al Progetto di innovazione
- eventuali criticità



Coaching – Oggetto del servizio

4. Raccordo con Advisor

- condivisione e discussione del Report finale di coaching
- impostazione del percorso di affiancamento al matching con gli operatori di mercato



Finanziato
dall'Unione europea
NextGenerationEU



Ministero
dell'Università
e della Ricerca



Italiadomani
PIANO NAZIONALE
DI RIPRESA E RESILIENZA

e.INS
Ecosystem of Innovation
for Next generation Sardinia

FOCUS SERVIZI DI ADVISORING



Advisoring – Durata del servizio e compenso

- Giornate massime di assistenza per impresa:
10 gg di cui almeno 2 in presenza presso la sede aziendale
 - Importo complessivo massimo ad impresa:
10.000 euro + IVA
 - Numero massimo imprese seguite: **6**
 - Durata del servizio:
4 MESI dalla stipula del contratto (termine ultimo: 31/10/2025)
- Valore contrattuale massimo € 50.000 + IVA**



Advisoring – Oggetto del servizio

1. Pianificazione del percorso
2. Dossier aziendale
3. Presentazione di sintesi
4. Incontri con operatori dei mercati finanziari
5. Report finale



Advisoring – Oggetto del servizio

1. Pianificazione del percorso

- studio del Report finale di coaching
- confronto con Coach e imprenditore
- definizione delle tipologie di operatori finanziari da incontrare



Advisoring – Oggetto del servizio

2. Dossier aziendale

- caratteristiche fondamentali dell'azienda
- progetto di innovazione
- business model da sviluppare
- fabbisogno finanziario



Advisoring – Oggetto del servizio

3. Presentazione di sintesi (PITCH)

- Obiettivo aziendale
- Problema
- Soluzione
- Modello di business
- Dimensionamento del mercato
- Competitor
- Elementi trainanti
- Team
- Necessità
- Aspettative economico-finanziarie



Advisoring – Oggetto del servizio

4. Incontri con gli operatori dei mercati finanziari

- individuazione e contatto di operatori di mercato idonei alle esigenze dell'impresa
- organizzazione incontri
- gestione incontri
- follow-up



Advisoring – Oggetto del servizio

5. Report finale Advisoring

- attività svolte durante l'affiancamento
- operatori contattati e riscontri ottenuti
- risultati dell'affiancamento



Opzione premiale

In presenza di un atto formale di valutazione positiva da parte degli operatori di mercato è prevista la possibilità di estendere le giornate di affiancamento per predisporre ulteriore documentazione necessaria per il prosieguo dell'iter:

Per i COACH → fino ad un max di 4.500 euro ad azienda

Per gli ADVISOR → fino ad un max di 5.000 euro ad azienda



Recap tempi del Percorso

FASE DI COACHING

MAX 4 MESI

CHIUSURA
ENTRO
30/6/2025

Fase di ADVISING (solo imprese pronte)

MAX 4 MESI

CHIUSURA
ENTRO
31/10/2025



Allineamento tecnico Coach e Advisor

Entro la fine di febbraio verrà organizzato un webinar rivolto a Coach e Advisor con l'obiettivo di presentare:

- gli strumenti predisposti per la gestione dei percorsi
- struttura e modalità di coordinamento tecnico delle attività



Finanziato
dall'Unione europea
NextGenerationEU



Ministero
dell'Università
e della Ricerca



Italiadomani
PIANO NAZIONALE
DI RIPRESA E RESILIENZA

e.INS
Ecosystem of Innovation
for Next generation Sardinia

Grazie per l'attenzione



CAMERA DI COMMERCIO
NUORO



CAMERA DI COMMERCIO
SASSARI

Camera di Commercio
Cagliari - Oristano

28

28



CENTRO
DI ACCOMPAGNAMENTO
ALLA FINANZA